



Warum wir die GFV falsch verkaufen

Die Absicherung muss zur Zielgruppe passen...




philip wenzel
GmbH & Co. KG

in Kooperation mit



BIOMETRIE
Expertenservice

A portrait of Philip Wenzel, a man with short brown hair and a light beard, smiling. He is wearing a dark blue button-down shirt. The background is a light-colored, textured wall.

Philip Wenzel, Jahrgang 1980

- Verheiratet, 2 Kinder
- Fachwirt für Versicherungen und Finanzen (IHK)
- Versicherungsmakler
- Spartenverantwortlicher bei der SCALA Holding
- Geschäftsführer beim Biometrie-Expertenservice
- Fachautor
- Mitgründer von WORKSURANCE

„Meine Beratung ist das kleine Motel, in dem sich Vertrieb und Haftung heimlich treffen.“

Die Grundfähigkeits-Versicherung Retter der Handwerker

Was ist eine GFV überhaupt? Alternative oder Ergänzung?

- Kein medizinischer Auslöser wie bei der Dread Disease
- Kein Bezug zum ausgeübten Beruf
- Momentan kaum vergleichbar (Arbeiten auf Schulterhöhe, Jacke anziehen, Schürzengriff?)
- Sind psychische Erkrankungen versichert?

→ Zielgruppe ist hier noch wichtiger!

BUV passt sich ans Leben an, die GFV eher nicht...

Wie kann ich die Grundfähigkeits-
Versicherung
bewerten?

Wichtig sind diese Fragen:

1. Versteht der Kunde den Auslöser?
2. Kann er den Auslöser erreichen und beweisen?
3. Deckt sich die Vorstellung des Kunden mit dem, was im Leistungsfall geprüft wird?

Und alle Auslöser passen in diese Matrix:

	Hand	Arm	Bewegungs-Apparat
Beweglichkeit	Geöffnete Flasche – „Greifreflex“ der Finger, Handgelenk seitlich abgekippt um ca. 15 Grad Wäscheklammer – Eine Art Pinzettengriff	Schraubenzieher – Drehbewegung des Unterarms um bis zu 90 Grad → Schnittmenge zum Armgebrauch	-
Kraft	Flasche - Zu vernachlässigen, da eigene Kraft zu überwinden Wäscheklammer – leichter Kraftaufwand aus den Fingern	-	-
Ausdauer	-	-	-

Wie kann ich die Grundfähigkeits-
Versicherung
verkaufen?

Die Grundfähigkeitsversicherung

...leistet, wenn ich aus gesundheitlichen Gründen in meinen Grundfähigkeiten eingeschränkt bin.

Zielgruppen sind:

- Akademiker mit **Haus und Garten** → Freizeit-Versicherung
- Als Alternative zu einer Krankenzusatz-Versicherung
- Mit guter Beratung auch als einen einfachen Einkommenschutz
→ Berufsbild-Versicherung
- Die Notlösung...

Die Grundfähigkeits-Versicherung
als Notlösung?

Ja, klar...

...denn auch ne schlechte Lösung ist ne Lösung... Schlecht, weil der Bedarf vermutlich ein anderer ist...

Die Gesundheitsfragen sind ähnlich, aber unterscheiden sich doch in der Bewertung.

Wichtig:

Notlösungen sollten immer vorübergehend sein!!!

Die Grundfähigkeits-Versicherung
als Freizeit-Versicherung?

Ja, klar...

...wenn ich eine Grundfähigkeit verliere, habe ich eine körperliche Einschränkung.

Deshalb kann ich ein Hobby nicht mehr ausüben.

→ Schmerzensgeld oder Kosten für Gärtner, etc.

Auch für das Lebensmodell der Selbstversorger oder der GenY+Z ist das eher relevant als eine Berufsunfähigkeits-Versicherung.

Die Grundfähigkeits-Versicherung
als „Krankenzusatz“?

Ja, klar...

...wenn ich eine Grundfähigkeit verliere, habe ich eine körperliche Einschränkung.
Die kann ich medizinisch behandeln oder technisch ausgleichen. Beides kostet Geld.

Ich kann mit dem Geld aber machen, was ich will. Es gibt keine Kataloge, wie in der PKV.



Die Grundfähigkeits-Versicherung
als Berufsbild-Versicherung?

Ja, klar...

··· wenn der Tarif auch Grundfähigkeiten und erlernte Fertigkeiten absichert, die in meinem Beruf relevant sind.

- Das Riechen und der Atemschutzmasken-Test ist für Feuerwehrleute wichtig.
- Infektionsklausel in der Gastro und Pflege
- Riechen und Schmecken bei Köchen
- Ziehen und Schieben bei Pflegepersonal
- Bei Handwerkern ist oft das Preis-/Leistungsverhältnis wichtig und eine Umschulung möglich





Und wie ich erkläre, warum sie doch eine Alternative zur Berufsunfähigkeits-Versicherung sein kann...

- Die Schnittstelle ist die Leistungsprüfung
 - In der GFV muss ich keine Tätigkeitsbeschreibung liefern. Das sind die Auslöser in den Bedingungen!
 - Wenn ich eine tatsächliche Tätigkeitsbeschreibung mit dem Kunden erstelle, kann ich die Schnittmenge zwischen BUV und GFV grob darstellen
 - Dann ins Verhältnis mit dem Preis setzen und den Kunden entscheiden lassen
- Mit AU-Klausel sind wir eh ziemlich nah dran...



Verschiedene Lösungen...

Das Krankentagegeld

	
Leistet schon nach 42 Tagen (Auch anders wählbar)	Stellt die Leistung ein, wenn die Erkrankung dauerhaft ist
Absicherung bis 100% möglich	Bei Anerkennung der BU gibt es einen Rückforderungs-Anspruch
Psychische Erkrankungen sind mitversichert	
Es gibt keine Einschränkungen bei versicherten Krankheiten	
Einfacher Nachweis des Leistungsfalls	
Relativ günstig	



Verschiedene Lösungen...

Die Berufsunfähigkeits-Versicherung

	
Leistet, wenn ich meinen Beruf aus gesundheitlichen Gründen nur noch zur Hälfte ausüben kann	Leistet erst, wenn die Einschränkung mindestens 6 Monate dauert
Leistet rückwirkend, wenn die Leistung anerkannt wird	Absicherung bis 100% nur schwierig möglich
Psychische Erkrankungen sind mitversichert	Der Nachweis des Leistungsfalls ist kompliziert
Es gibt keine Einschränkungen bei versicherten Krankheiten	Für viele Berufe teuer
Einfacher Nachweis des Leistungsfalls für einen begrenzten Zeitraum möglich	Für viele Berufe eine strenge Gesundheitsprüfung
Abstrakte Verweisung nicht möglich	



Verschiedene Lösungen...

Die Erwerbsunfähigkeits-Versicherung

	
Für viele Berufe günstig	Leistet erst, wenn ich am allgemeinen Arbeitsmarkt keine 3 Stunden mehr arbeiten kann
Leistet rückwirkend, wenn die Leistung anerkannt wird	Leistet erst, wenn die Einschränkung mindestens 6 Monate dauert
Psychische Erkrankungen sind mitversichert	Absicherung bis 100% nur schwierig möglich
Es gibt keine Einschränkungen bei versicherten Krankheiten	Der Nachweis des Leistungsfalls ist etwas komplizierter als bei der BUV, da ich abstrakt verwiesen werden kann
Die Gesundheitsprüfung ist manchmal weniger streng	



Verschiedene Lösungen...

Die Grundfähigkeits-Versicherung

	
Für viele Berufe sehr günstig	Leistet nur, wenn die versicherte Grundfähigkeit in dem Umfang verloren geht, wie es in den Bedingungen beschrieben ist.
Leistet rückwirkend, wenn die Leistung anerkannt wird	Leistet erst, wenn die Einschränkung mindestens 6 Monate dauert
Die Gesundheitsprüfung ist vor allem bei psychischen Erkrankungen weniger streng	Absicherung bis 100% nur schwierig möglich
Der Nachweis des Leistungsfalls ist nicht ganz so kompliziert, weil der Auslöser in den Bedingungen beschrieben ist	Es gibt Einschränkungen bei den versicherten Krankheiten, z.B. psychische oder suchtbedingte Erkrankungen
	Psychische Erkrankungen sind nur schlecht mitversichert

Verschiedene Lösungen...

Die Dread-Disease-Versicherung

	
Für viele Berufe sehr günstig, bei längerer Laufzeit aber auch sehr, sehr teuer	Leistet nur, wenn die versicherte Krankheit in dem Umfang Eintritt, wie es in den Bedingungen beschrieben ist.
Ich kann hohe Einmalleistungen absichern	Leistet nur einen Einmalbeitrag
Die Gesundheitsprüfung ist vor allem bei psychischen Erkrankungen weniger streng	Schlecht geeignet, um tatsächlich das Einkommen bis zur Rente abzudecken.
Gut geeignet, um Finanzierungen einer Immobilie, Praxis oder Kanzlei abzusichern	Psychische Erkrankungen sind nicht mitversichert.
Der Nachweis des Leistungsfalls ist nicht ganz so kompliziert, weil der Auslöser in den Bedingungen beschrieben ist	

Noch Fragen?

Herzlichen Dank für die
Aufmerksamkeit!

Weitere Infos unter
www.worksurance.de!